

Arbeitsblatt: Persönlichkeitsmerkmale aufspüren

Menschen bilden ihre Persönlichkeitsmerkmale in frühen Lebensphasen aus. Sie werden vor allem durch das Verhältnis zur engsten Bezugsperson geprägt, was in der Regel die Mutter ist. Die Persönlichkeitsmerkmale werden idealtypisch schizoid (S), oral (O), psychopathisch (P), masochistisch (M) und rigide (R) genannt.

Das Baby, das Kleinkind, der Jugendliche und schließlich der Erwachsene, haben gelernt, wie „man / frau“ sich verhalten oder auch kommunizieren muss, um bestimmte Ziele zu erreichen. Dummerweise werden im Laufe des Lebens die Antwortmöglichkeiten oftmals stereotyper, weil sich Menschen „verfestigen“. Das ist auch auf der Körperebene so: der Embryo besteht noch zu 98 Prozent aus Wasser, beim Erwachsenen sind es bestenfalls 92 Prozent.

Trading verlangt ein Höchstmaß an Flexibilität, Entscheidungsfreude und situationsbedingtem Verhalten. Kurzum, ist es wichtig, lebendige (und angemessene) Reaktionen geben zu können, damit es nicht z. B. heißt: Typisch für ...

Letztlich geht es darum, zu erkennen, „Wer bin ich?“ und „Was kann ich verändern, um für unterschiedliche Aufgabenstellungen angemessene Lösungen parat zu haben ohne Opfer meiner persönlichen Gedanken-, Gefühls- und Verhaltensmuster zu werden.“

Deine Antworten geben Hinweise auf deine Persönlichkeitsmerkmale und damit auch auf dein Trading-Verhalten. Wenn möglich, kreuze bitte immer nur eine Antwort pro Frage an.

1 Triffst du deine Trading-Entscheidungen allein?

- A ja
- B nein

Erläuterung nicht selbständig: unabhängiger Finanzberater, Bankberater, Online-Broker, Investmentclub, Analysten- oder Börsenbriefempfehlungen, Kauf von Trading-Signale

2 Welche Aussage trifft am ehesten auf dich zu?

- A ich bin stolz auf meine Leistungen
- B ich kenne die Situation, mein Konto zu überziehen
- C mich zieht das Beste, Besondere und Neuste an und ich gebe Geld dafür aus
- D ich halte mein Geld zusammen
- E ich komme mit wenig Geld aus



3 Welcher Begriff trifft am ehesten auf dich zu?

- A Mitläufer
- B Denker
- C Kämpfer, Widerstandskämpfer
- D Rächer
- E Planer
- F Traditionalist

4 Welche Aussage trifft am ehesten auf dich zu?

- A ich lebe auf großem Fuß
- B ich überlege lange hin und her, ob und wie viel Geld ich aus gebe
- C meine Kontaktfreude hält sich in Grenzen
- D ich kann Geld gut einnehmen und vermehren
- E ich habe geringe Einnahmen

5 Mir fällt schwer

- A mich abzugrenzen
- B zu vergeben
- C der Herde zu folgen
- D auf mein Bauchgefühl zu hören
- E Verantwortung zu übernehmen
- F Selbstbewusstsein zu entwickeln
- G Loszulassen

6 Was trifft am ehesten auf dich zu?

- A Harmonie ist wichtig für mich
- B ich bin ein Kämpfer
- C Kontrolle ist mir wichtig, ich denke viel
- D ich gebe gern Verantwortung ab
- E Sicherheit ist mir wichtig

7 Welche Aussage trifft am ehesten auf dich zu?

- A Geldbesitz ist mir nicht wichtig, ich setze auf geistigen Besitz
- B ich gebe mehr Geld aus als ich einnehme
- C ich bin fleißig und verdienen gut
- D ich gebe ungern Geld aus
- E ich bewahre Geld locker in einer Hosentasche auf oder ziehe einen Geldbündel aus der Hosentasche



8 Welche Aussage trifft am ehesten auf dich zu?

A ich vermeide Konflikte, Harmonie ist mir wichtig

B Wut richte ich eher gegen mich selbst als gegen andere
(Autoaggression)

C ich unterstelle anderen Menschen Dinge, die ich bei mir selbst ablehne

D ich ziehe mich gern zurück

E ich schlucke vieles herunter ohne mich zu wehren

9 Wie gehst du mit Verlusten um?

A ich realisiere meine Verluste konsequent

B ich warte bis ich wieder im Gewinn bin

C ich habe eine Stoppkurs-Strategie

D ich mache keine Verluste

